

SocialNow

Amstelstraat 43G
1017DA Amsterdam

KVK: 77146301

BTW: NL232189511B01

IBAN: NL63 ABNA 0118 6904 69

www.socialnow.nl

info@socialnow.nl

Your Plan of Action



SocialNow

**HUMAN CREATIVITY
POWERED BY
AI TECHNOLOGY**

Plan van Aanpak ▪ OS Finance & Accountancy

SocialNow OS · jouw rol als eigenaar finance, accountancy en ODOO-backend

Voor	Door	Opgesteld	Status
Steeff · Komen Consultancy	Marinus · SocialNow	10 augustus 2026	Concept, ter bespreking

Waarom nu. Het SocialNow OS, het dashboard waarin een klant zijn website, merk, content en voortgang op één plek terugziet, is bezig het hart van SocialNow te worden. Het draait inmiddels bij meerdere klanten, elke keer een stap volwassener. Wat er nog niet in zit is de financiële kant: boekhouding, facturatie en accountancy. Dat stuk wil ik niet zelf improviseren, dat wil ik samen met jou goed neerzetten.

Waarom jij. Je bent al mijn boekhouder en we hebben met VASTIQ eerder samen iets vanaf nul gebouwd. Die combinatie, financieel vakmanschap en het samen bouwen kennen, is precies wat dit stuk nodig heeft.

Wat dit wordt. Eén doorlopend pakket vanuit SocialNow: website, CRM, content en advertenties, straks aangevuld met finance en boekhouding via ODOO als backend. Voor de klant één systeem en één aanspreekpunt. Voor ons twee duidelijke rollen binnen hetzelfde geheel.

Dit plan ligt niet vast. Dit is een startpunt, geen keurslijf. Verderop staat expliciet ruimte voor jouw eigen kijk op scope, tempo en de ODOO-inrichting. Ik hoor liever nu wat beter past dan dat we het achteraf moeten omgooien.

WAT HET SOCIALNOW OS IS

Voor iedere klant bouwen we een eigen dashboard: één plek waar hij ziet wat er speelt, wat het merk is, wat er aan content en advertenties loopt en hoe ver alles staat. Marinus, het team en waar nodig AI-agents werken er samen in, de klant kijkt mee of doet zelf mee. Het systeem is drie keer gebouwd en elke keer beter geworden, van een eerste hub voor kWh Garant, via een uitgebreidere versie voor Vaelhaire, naar de meest zelfstandige versie tot nu toe voor Airville.

Wat er nog niet in zit. Geen van de drie versies heeft een financieel onderdeel. Geen boekhouding, geen facturatie-koppeling, geen accountancy-laag. Dat is geen omissie, het is simpelweg nog niet gebouwd. Dat maakt dit een kans om het vanaf het begin goed te ontwerpen, in plaats van er later iets tussen te persen.



SocialNow
Amstelstraat 43G
1017DA Amsterdam

KVK: 77146301
BTW: NL232189511B01
IBAN: NL63 ABNA 0118 6904 69

www.socialnow.nl
info@socialnow.nl

WIE DOET WAT

MARINUS OS & techniek	STEEF Finance, accountancy & ODOO	SAMEN Scope & ritme
• Het OS zelf: website, CRM, content en advertenties per klant • De technische architectuur en de koppeling met jouw finance-module • Klantrelatie voor het niet-financiële deel • Eén aanspreekpunt richting de klant voor het totaalpakket	• Eigenaar van de financiële kant binnen het OS: boekhouding, facturatie, accountancy • ODOO als backend inrichten en beheren, gekoppeld aan het OS • Inhoudelijk aanspreekpunt voor de klant op alles wat finance betreft • Bepaalt zelf hoe diep en breed dit onderdeel per klant gaat	• Welke klanten het finance-onderdeel als eerste krijgen • Hoe het OS en ODOO technisch op elkaar aansluiten • De vergoedingsafspraken, in lijn met VASTIQ • Vast overlegritme zolang dit onderdeel nieuw is

HET VOORGESTELDE PAKKET

Onderdeel	Eigenaar	Wat het is
Website & CRM	Marinus	De website en het klantbeheer, samengebracht in het OS-dashboard.
Content & advertenties	Marinus	Contentkalender, productie en campagnes, met status en resultaten zichtbaar in het OS.
Finance & boekhouding	Steeff	Boekhouding, facturatie en accountancy, met ODOO als backend, ontsloten in hetzelfde OS.

VOORGESTELD PAKKET

OS All-in, per klant per maand

€ 5.000 excl. BTW

Dit bedrag is mijn uitgangspunt voor één pakket, geen vaststaand feit. De uiteindelijke pakketten, mogelijk meerdere varianten, stellen we samen op. Als jij vanuit de finance-kant redenen ziet om dit anders op te bouwen of te wegen, hoor ik dat graag voordat we iets extern voorstellen.

VERGOEDING

Voor VASTIQ hanteerden we een commissiemodel: geen vast bedrag, maar een aandeel in wat er binnenkomt. Ik stel voor dat lijn door te trekken. Per OS-klant waar jij de finance-kant van doet, ontvang je een percentage van het maandbedrag van die klant, zolang de klant loopt.



SocialNow
Amstelstraat 43G
1017DA Amsterdam

KVK: 77146301
BTW: NL232189511B01
IBAN: NL63 ABNA 0118 6904 69

www.socialnow.nl
info@socialnow.nl

Nog open. Het percentage zelf staat hier bewust niet. Dat leggen we samen vast zodra we scope en tijdsbesteding beter kunnen inschatten, voordat de eerste klant met een finance-module live gaat.

OPEN VRAGEN VOOR JOU

Dit stuk is bewust niet dichtgetimmerd. Onderstaande punten hoor ik liever vanuit jouw kant dan dat ik ze voor je invul.

- 1 Scope.** Hoe zie jij de ODOO-inrichting voor je, per klant een volledige boekhouding of eerst een lichtere versie die meegroeit?
- 2 Tempo.** Hoeveel ruimte heeft dit naast je werk bij Komen Consultancy? Wat is een reëel aantal klanten om mee te starten?
- 3 Techniek.** Welke ODOO-modules en welke koppelingen zijn volgens jou nodig om dit goed en onderhoudbaar te bouwen?
- 4 Klantcontact.** Wil je zelf rechtstreeks met klanten over hun finance-vragen spreken, of liever via mij als eerste lijn?
- 5 Randvoorwaarden.** Wat heb je van SocialNow nodig, toegang, budget voor ODOO-licenties, tijd, om dit goed te kunnen doen?



SocialNow
Amstelstraat 43G
1017DA Amsterdam

KVK: 77146301
BTW: NL232189511B01
IBAN: NL63 ABNA 0118 6904 69

www.socialnow.nl
info@socialnow.nl

FASERING

Fase	Doel	Belangrijkste stappen
1 • Fundament	Pakketten samen opstellen, vergoeding vastleggen, ODOO-opzet bepalen	Gesprek over de open vragen hierboven, samen de definitieve pakketten opstellen (mogelijk meerdere varianten), percentage en betaalritme afspreken, eerste schets van de ODOO-structuur.
2 • Pilot	Eén klant als eerste bewijs	Eén bestaande of nieuwe OS-klant kiezen, ODOO voor die klant inrichten, koppeling met het OS testen.
3 • Doorontwikkelen	Van pilot naar herbruikbaar onderdeel	Wat bij de pilot werkte vastleggen als vast onderdeel van het OS-pakket, klaar om bij de volgende klant te herhalen.
4 • Opschalen	Finance als standaardonderdeel van elk nieuw OS-traject	Nieuwe klanten krijgen finance standaard aangeboden binnen het pakket, ritme en rolverdeling liggen dan vast.

PRAKTISCH

Communicatie	Vast overlegmoment zolang dit onderdeel nieuw is, verder via WhatsApp voor de korte lijn en e-mail voor afspraken die vastgelegd moeten worden.
Toegang tot het OS	Je krijgt een eigen inlog op het OS van de pilotklant, met zicht op de onderdelen die voor de finance-koppeling relevant zijn.
ODOO	Licentiekosten en hosting van ODOO bespreken we als onderdeel van fase 1, inclusief wie dit voorschiet en hoe dat terugkomt in de vergoeding.
Facturatie van jouw aandeel	Nog te bepalen in fase 1: periodieke afrekening vanuit SocialNow, of jij factureert je aandeel zelf. Beide kan, we kiezen wat administratief het lichtst is.
Looptijd	Geen vaste einddatum. We evalueren na de pilot of het model werkt zoals bedacht, en stellen bij waar nodig.

TOT SLOT

Dit is het stuk van SocialNow waar ik het meest van verwacht, en ik wil het niet alleen bouwen. Jij kent de financiële kant beter dan ik ooit ga doen, en we weten van VASTIQ dat we samen iets vanaf nul kunnen neerzetten. Ik hoor graag wat jij hierin ziet.

Marinus



SocialNow
Amstelstraat 43G
1017DA Amsterdam

KVK: 77146301
BTW: NL232189511B01
IBAN: NL63 ABNA 0118 6904 69

www.socialnow.nl
info@socialnow.nl